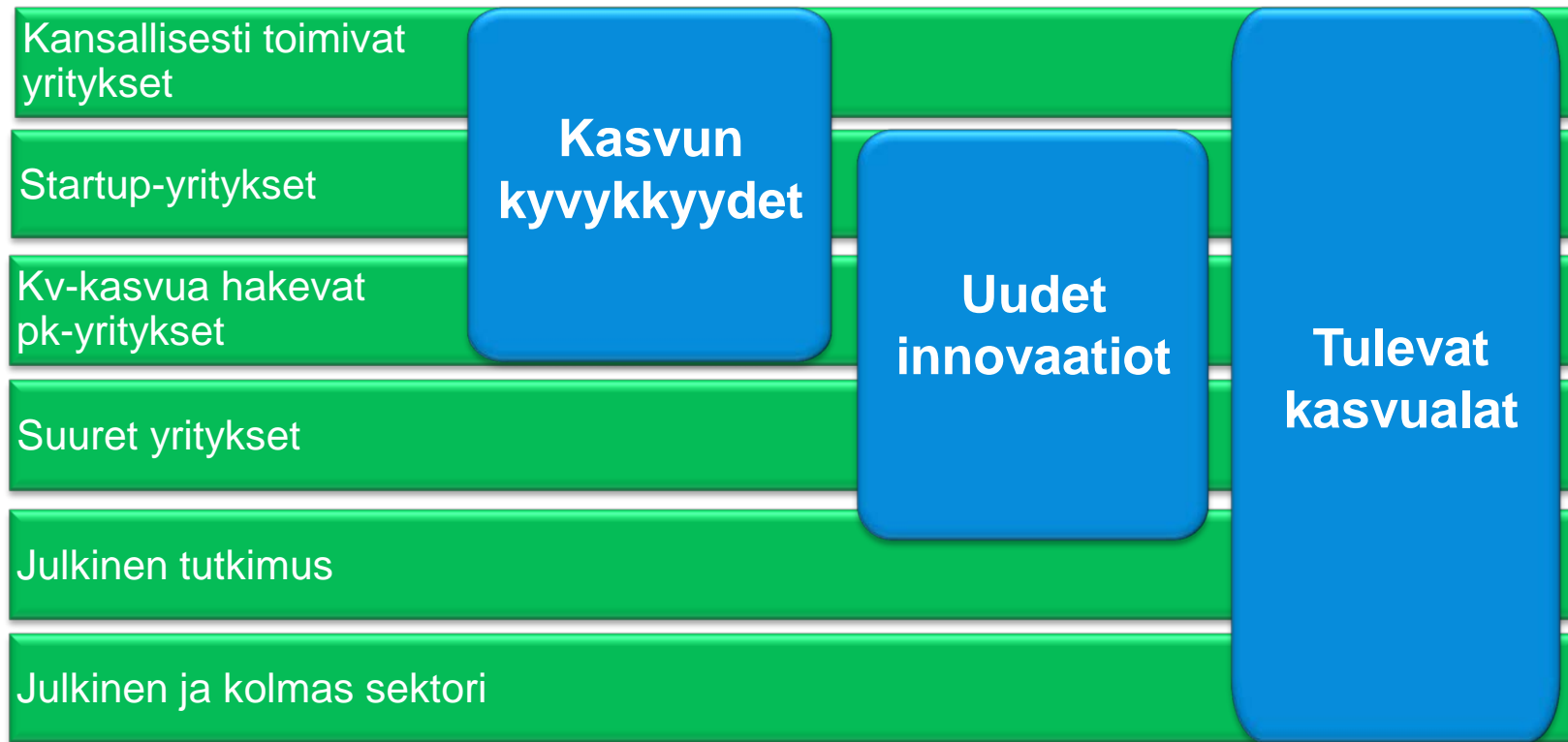


Kokemuksia tuotteistetuista palveluista

Johtaja Reijo Kangas
Tekes

Tekesin rahoitus luo menestymisen edellytyksiä



Yrityksen kansainvälistymisen kasvupaketti 2017

TAVOITE: Yrityksen kansainvälinen kasvu ja uudistuminen innovaatio-toiminnalla

- Yritys voi aloittaa yrityksen tarpeisiin sopivalta portaalta

Vähintään neljän pk-yrityksen ryhmälle

Innovaatioseteli
5 000 €

Kehittäminen alkuun,
palvelujen osto

Team Finland Trade Fair
max. 30 000 €

Team Finland Explorer
10 000 €

Kansainvälistymis-
palvelujen osto

Tempo ja Kiito -
kansainväliseen kasvuun
50 000 €

Asiakastarve
Kv-kyvykkyydet

Digiboosti

Harppaus yrityksen
digiosaamiseen
asiantuntijan avulla

Yrityksen kansainvälisen
osaamisen kehittäminen

T&K

Tarpeen ja
tilanteen mukaan

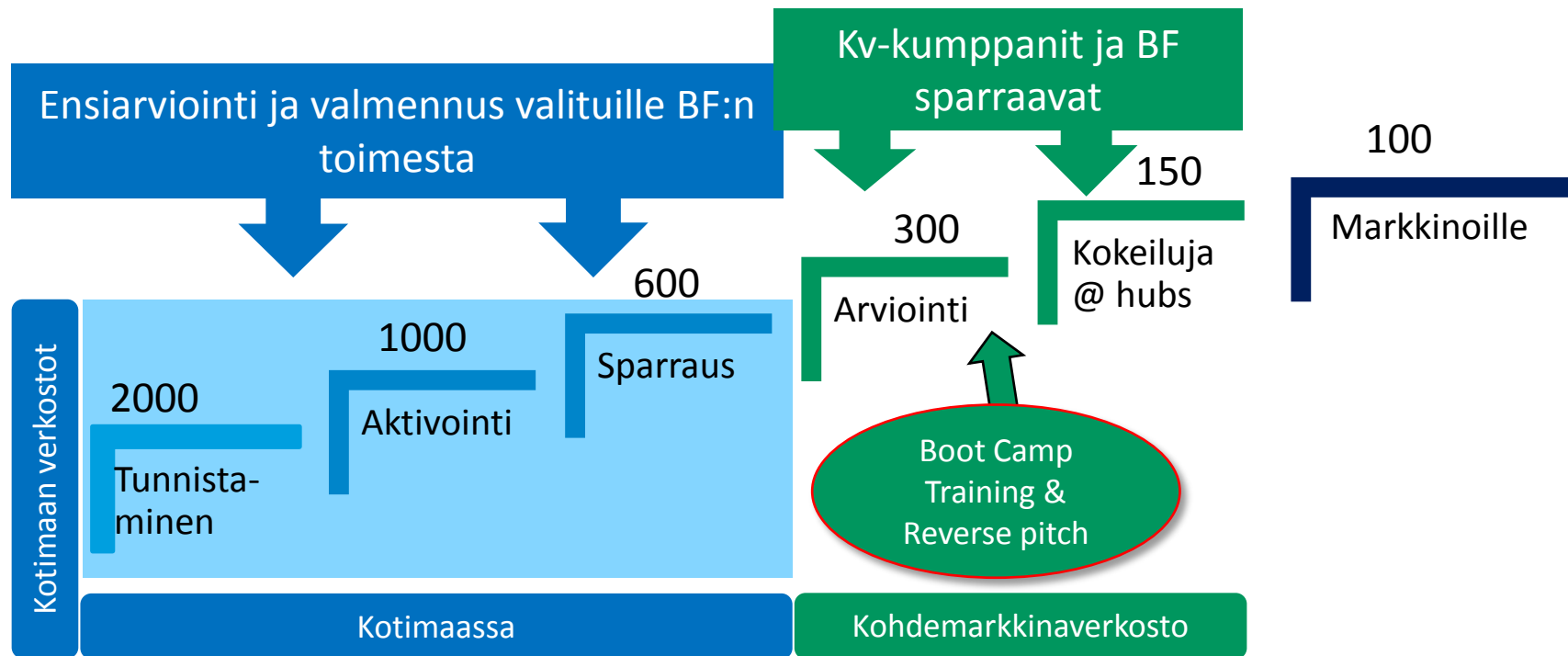
Tuotteet

Palvelut

Liiketoimintamallit

Tuotteiden ja palvelujen
kehittäminen

Uusi palvelukonsepti kohti kasvumarkkinoita - Gaselli



Innovaatioseteli

Määrä

- 2017 950 kpl hyväksyttyä hanketta

Käyttökohteet

- tuote- ja palvelukehityshankkeet (n. 33 %)
- IPR- ja patenttikysymyksiin liittyvät hankkeet (n. 20 %)
- Myös tuote- tai palvelustrategiaan, liiketoiminnan digitalisointiin ja liiketoimintamallien kehittämiseen liittyviin konsultointeihin (n. 25 %)

Kohderyhmä

- Innovaatiotoimintaa aloittavat pk-yritykset
- Tähdätään kv –markkinoille jatkossa

Kokemuksia ja oppeja tuotteistetuista palveluista

Asiakas

- Helpompi 'ostaa' – tietää, mitä saa ja miten
- Osuuko oikeaan tarpeeseen?
- Runsaasti uusia asiakkaita
 - Kasvupolun eri vaiheiden yhteen sitominen
- Asiakaspalaute erittäin hyvä

Oma toiminta

- Tuottavuus, tasalaatuisuus, fokus ja valinnat – rajoittaa?
- Henkilöstön työnkuva muuttuu
- Osa laajempaa kokonaisuutta

Yhteistyökumppanit

- Roolitus tärkeää – ei tehdä samoja asioita

Jatko

- Oma palvelukokonaisuus (BF)
- Kumppanien roolitus – esim. TF Koordinaattorit
- Kannattaa ilman muuta jatkaa